



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

AYAKKABI & AYAKKABI YAN SANAYİ SEKTÖRLERİ DİJİTAL TANITIM ODAKLI UR-GE PROJELERİ

ULUSLARARASI REKABETÇİLİĞİN GELİŞTİRİLMESİ (UR-GE) / T.C. TİCARET BAKANLIĞI

3 YILLIK ORTAKLIK = KÜME YAPILANMASI

İhtiyaç

Fırsat

Çözüm

Hedef

Proje Bütçesi & Faaliyet Türleri

Bakanlık Desteđi + Küme Firması Payı	%75 + %25
Finansal Yönetim & Ön-Finansman	İTO
Proje Süresi	3 Yıl

Faaliyet Türleri

- Başlangıç Faaliyeti: İhtiyaç Analizi & Proje Yol Haritası*
- Teknik Danışmanlık & Eğitim Programları (ort. 10 faaliyet) – Max. Bütçe: 533.000 USD*
- Yurtdışı Pazarlama Faaliyetleri (max. 10 faaliyet) – faaliyet başına max. 200.000 USD*
- Alım Heyeti Faaliyetleri (max. 10 faaliyet) – faaliyet başına max. 150.000 USD*

UR-GE Proje Hazırlık Evresi Ve Süreç Geliştirme



Proje Kapsamının Belirlenmesi:

- Ayakkabı
- Ayakkabı Yan Sanayi
- Markalar
- Üreticiler



Proje Duyuru Süreci:

- Üyelere online mecralar üzerinden duyuru
- Online Tanıtım Toplantıları



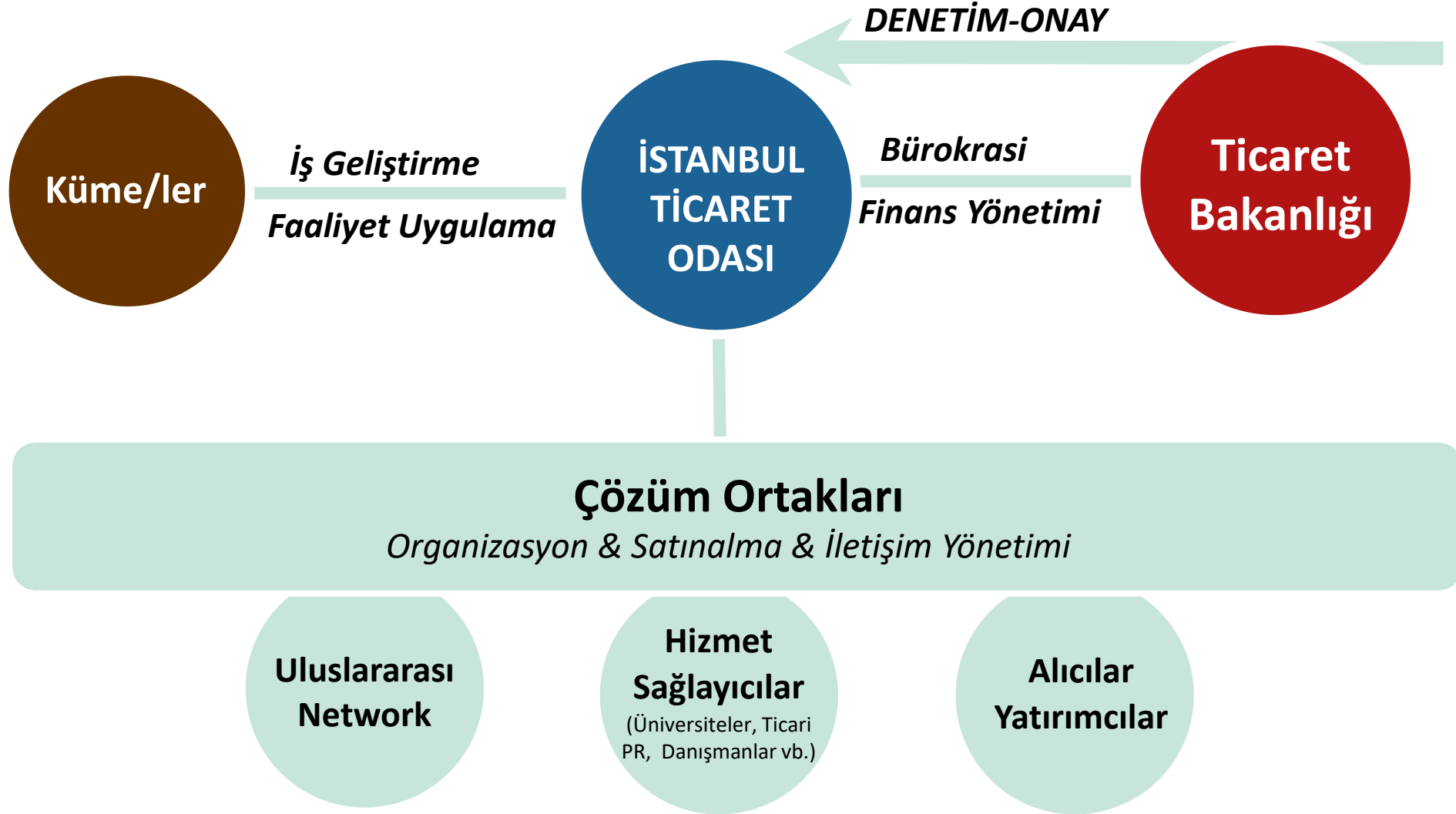
Başvuruların Değerlendirilmesi

- Proje katılım şartlarına uyan firmaların başvurularının alınması
- Başvuran firmaların analizi ve gruplandırılması
- Grupların yapısına göre kümenin/kümelerin oluşturulması



Bakanlık Proje Başvurusu

Proje Süreç Yönetimi



İhtiyaç Analizi



Proje Başlangıç Toplantısı:

Bakanlığın proje onayı sonrasında, küme firmalarının proje ve ihtiyaç analizi süreçleri hakkında bilgilendirilmesi



Firma Ziyaretleri/Online Görüşmeler:

Firma yerleşkelerinde & yarım gün yüz yüze veya online fabrika ziyareti & online görüşmeler
Firmaların üretimde & ihracatta durumlarının ve hedeflerinin analizi
(URGE gruplarına özelleştirilmiş anket uygulaması yapılacaktır.)



Küme İçi Gruplama ve Yol Haritası Önerisi

Firma bazlı analizler çerçevesinde danışman tarafından paylaşılacaklar;

- Firmanın URGE Projesi'ne katılımına ilişkin değerlendirmeler,
- Proje 3 yıllık faaliyet takvimi ve hedef pazarların paylaşılması



İhtiyaç Analizi Raporu ve Faaliyet Takviminin Bakanlıkça Onaylanması ve Projeye Giriş Ödemelerinin Alınması



Küme Toplantısı

Proje 3 yıllık faaliyetlerinin ve hedef pazarların küme ile birlikte değerlendirilmesi

Teknik Eğitim-Danışmanlık

İhtiyaç analizi kapsamında hazırlanan firma analizlerinde firmalar için öneri olarak yer alan faaliyetlerdir.

Eğitim programları;

- *workshop, seminer, sunum vb. formatlarda,*
- *online veya yüz yüze,*
- *küme katılımında toplu veya her firmaya özel,*

Danışmanlık programları;

- *Çalışma alanı belirlenir*
- *Danışman-firma eşleştirilir*
- *Tamamen firmalara özel kurgulanır*
- *Departman bazlı program oluşturulur*

Firma yerleşkesinde;

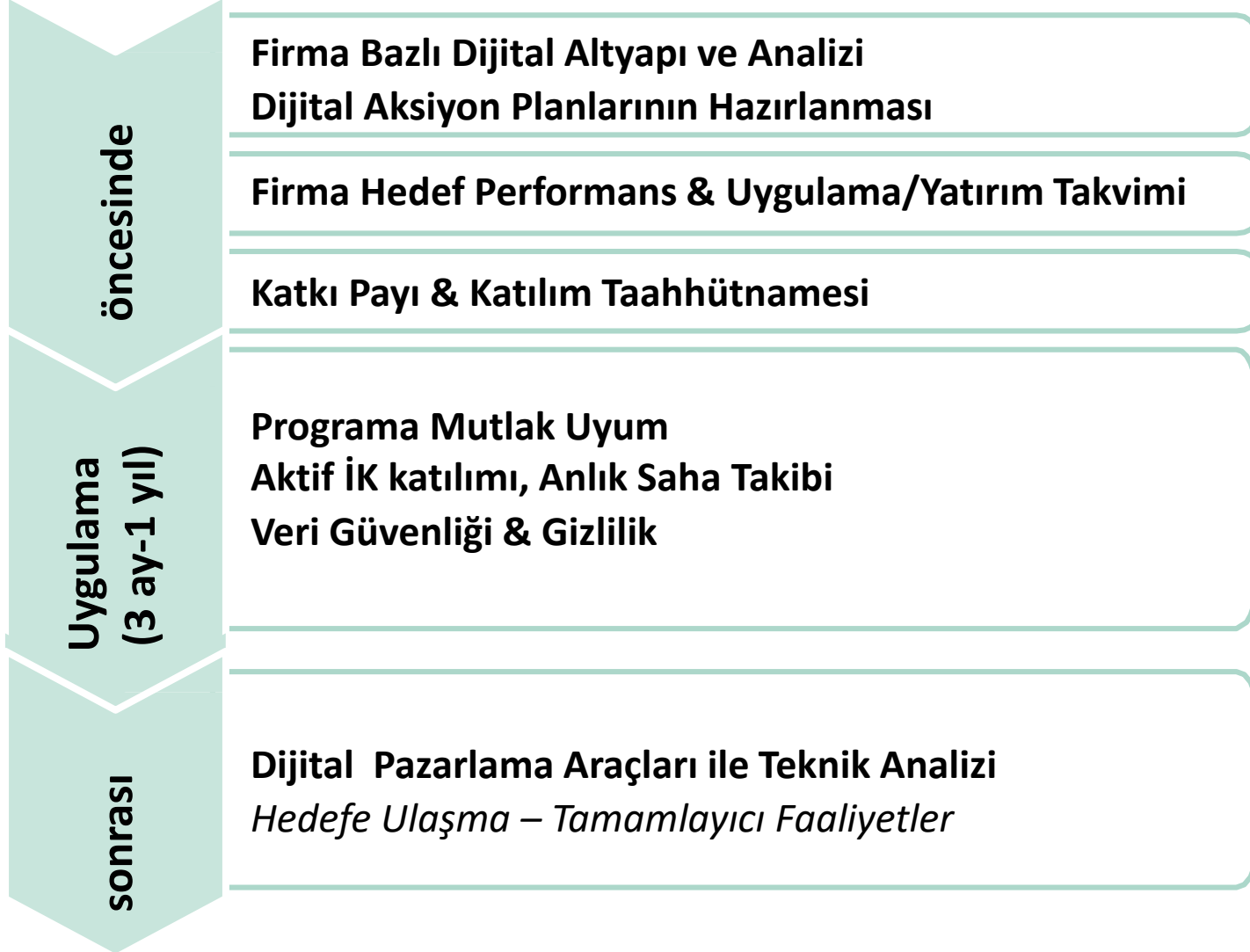
- *İlk toplantı sonrası hedefler belirlenir*
- *Firma ziyaretleri ile uygulamalar başlar*
- *İzlemeler ve hedef bazlı raporlamalar,*
- *Hedef/sonuç çerçevesinde takip ziyaretleri ve iyileştirme önerileri*

Teknik Eğitim ve Danışmanlık Uygulama Alanlarına Örnekler

- İhracat (Satış-Pazarlama) Danışmanlığı
- Firma İç Süreçlerde Dijitalleşme
- Pazara Yönelik Koleksiyon Geliştirme ve Trend Semineri
- 3D Tasarım Programları Eğitimi/Danışmanlığı

- Üretim Verimliliği
- Marka Denetimlerine Hazırlık ve Sosyal Uygunluk İyileştirme
- Tanıtım ve Pazarlama Odaklı Dijitalleşme
- E-Ticaret ve Dijital Pazarlama Danışmanlığı

Faaliyet Simülasyonu: Dijital Tanıtım ve Pazarlama Danışmanlığı



Toplam (10 firma – 6 ay)	40.000 \$
İTO Prefinansmanı (%75) (Bakanlık Faaliyet sonrası iade)	30.000 \$
Küme Katkı Payları Toplamı (%25)	10.000 \$
Küme Firması Başına (%2,5)	1.000 \$

Desteklenen Giderler:

Eğitim, Rapor, Danışmanlık Ücretleri,

Destek Dışı Giderler:

Yazılımlar, Donanımlar,

Yurtdışı Pazarlama Faaliyeti & Alım Heyeti: Süreçler ve Örnekler

Ön Hazırlık Çalışmaları

- Firma Tanıtımı: Profil Kartları
- Pazarlama Stratejisi Belirleme

İş Geliştirme Heyetleri

- İkili Görüşmeler (Global Etkinlikler, Fuaye Salonları)
- Fuar/Kongre/Etkinlik **Ziyaretleri**,
- Özel Etkinliklerde potansiyel alıcılara sunumlar

Vizyon Geliştirme Heyetleri

- Ar-Ge Enstitüleri, Teknoloji & Deneyimleme merkezleri,
- Teknik/Tasarım Atölye Uygulamaları

Alım Heyetleri

- B2B Matchmaking Etkinlikleri
- Fabrika Ziyaretleri
- Koleksiyon Sunumları

Faaliyet Simülasyonu: Yurtdışı Pazarlama Faaliyeti



Desteklenen Bütçe Kalemleri

PR (Alıcı Koordinasyonu)	10 Görüşme / Firma
Konaklama (single oda+kahvaltı)	5 Gece / Kişi
Ulaşım (Gidiş Dönüş Uçak bileti)	IST-NYC-IST
Transfer (Şehir içi)	Havalimanı-Otel-Havalimanı
Salon Kirası (B2B Görüşme Salonu)	Otel / Türk Ticaret Merkezi
Tanıtım Materyalleri	Broşür, katalog, xbanner vb.

Toplam (10 firma-20 Kişi)	80.000 \$
İTO Prefinansmanı (%75)	60.000 \$
Küme Katkı Payları Toplamı (%25)	20.000 \$
Firma Başı Maliyet (%2,5)	2.000 \$
Kişi Başı Maliyet (%1,25)	1.000 \$

URGE PROJELERİ FAYDALARI

- **Prefinansman:** Odanın yapıyor olması,
- **Proje Koordinasyonu:** Bürokratik süreçlerin yürütülmesi, dokümantasyon ve raporlama işlerinin Oda sekretaryası tarafından yapılması,
- **Kümeye Özel Kurgu:** Küme firmalarının yapısına ve ihtiyacına göre özel faaliyetlerin yer aldığı projelerin yürütülmesi,

Firmaların;

- **sadece istediği** faaliyete katılabilmesi,
- **sadece katıldığı** faaliyetler için %25'lik ödeme yapması,

FİRMALAR İÇİN ÖNEMLİ HUSUSLAR

- **Ortak Hedefte Buluşma:** Küme Çalışması
- **İşbirliğine Açıklık:** Firmanın rakibiyle aynı masada ihtiyaçları, çözümleri ve fırsatları birlikte değerlendirmesi,
- **Süreklilik:** Uzun süreli proje takip ve katılım kabiliyetinin olması,
- **Büyüme Potansiyeli:** 3 yıllık süre boyunca ihracat artış hedefleri ve yeniliğe açıklık
- **Ortak Hareket:** Ortak platformlarda b2b ticari faaliyetlere katılım için ortak hareket ve uyum

PROJE KATILIM BAŞVURU SÜRECİ



Firma projeye katılım başvurusu yapar

Proje komisyonu belirlenen kriterler çerçevesinde başvuruları değerlendirir.

Bakanlık onayı sonrası başvuru yapan firmalara bilgilendirme yapılır.

Proje Katılım Şartları

- Ayakkabı veya ayakkabı yan sanayi ihracatçısı olarak faaliyet göstermek,
- Yabancı dil bilen personel çalıştırıyor olmak,
- Yabancı dilde güncel websitesine sahip olmak,
- Proje başında sabit katılım bedelini ödemek,
- İTO üyesi ve en az limited şirketi statüsünde olmak,
- Başka bir URGE projesinde eş zamanlı yer almamak,
- Katılım gösterilen her bir Proje faaliyeti için %25'lik katkıyı karşılamak.
- "Proje Başvuru Formu"na verilen yanıtlar çerçevesinde başvurular değerlendirilecektir.

Destek Kapsamı

URGE	İhtiyaç Analizi	Eğitim Danışmanlık Tanıtım	Yurtdışı Pazarlama	Alım Heyeti
Oran	% 75	% 75	% 75	% 75
Kurum	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu
Destek Tutarı (USD)	400.000		150.000 (faaliyet başına)	100.000 (faaliyet başına)
Faaliyet	Program Süresince (3 + 2 Yıl)		10 Adet	10 Adet

Faaliyetler için Alınabilecek Max. Destek Tutarı:
2,9 Milyon USD



İSTANBUL
TİCARET
ODASI ¹⁸⁸²

TEŞEKKÜRLER

**AYAKKABI &
AYAKKABI YAN SANAYİ SEKTÖRLERİ
UR-GE PROJELERİ**